

栃木県信用組合協会主催による那須信用組合との合同研修を開催しました。

栃木県信用組合協会の研修事業として平成30年5月23日(水)に那須信用組合と合同による営業推進活動『特別貸出FS(フィールドセールス)』を那須塩原市内(那須信用組合黒磯西支店エリア)で実施いたしました。

営業推進活動『特別貸出FS(フィールドセールス)』とは、店舗エリア内の事業所を対象に、事前に100先とのアポイントを取り、2人一組が手分けして訪問し営業推進活動を行う。当組合では、10名の渉外担当者が参加し、ノウハウを共有しました。

この営業推進活動で、お客さまが抱えている課題や各種情報を収集し、お客さまと一緒に考え解決していくことが研修を通じ、地元金融機関の共通した役割であると再確認しました。

那須信用組合の皆さま、ありがとうございました。

大変お世話になりました。

○出発前の様子



○出発式の様子



○会議の様子

